



recrea[®]group

La evolución de la recreación



Bienvenidos a **RECREA**

Es para nosotros un placer habernos considerados dentro de sus posibilidades de inversión

La presente Circular de Oferta de Franquicia (COF), tiene el objeto de informar a los emprendedores interesados en adquirir una Franquicia RECREA, sobre la naturaleza, los alcances, los requisitos y las obligaciones que se requieren, así como los servicios, capacitación y asistencia técnica que prestará Casa Matriz a sus franquiciados.

Es necesario que el emprendedor lea y entienda la presente COF y aclare sus dudas que juzgue conveniente. No todas las personas interesadas en comprar una franquicia son elegibles, pues se requiere compromiso para seguir los lineamientos marcados por RECREA, deseamos desarrollar un sistema con visión y compromiso a largo plazo.

Conforme a nuestro procedimiento, usted está siendo considerado en el proceso de selección de emprendedores que pueden integrarse al sistema de **RECREA**. Por esta razón, independientemente de la decisión a ser tomada, **RECREA** le agradece por el interés demostrado en el seguimiento de todas las etapas que constituyen este proceso de selección.

Esta circular tiene como objetivo proporcionar al emprendedor interesado informaciones sobre la franquicia **RECREA**, advirtiéndole en los siguiente puntos:

- a) No se puede descuidar el margen de riesgo que todo emprendimiento comercial incluye.
- b) En si, el sistema franchising no garantiza el éxito total de su negocio, sin embargo disminuye sustancialmente las posibilidades de un fracaso. El éxito del emprendimiento será el resultado natural de su esfuerzo personal en la administración de la franquicia.



¿Por qué adquirir una Franquicia?

“Las Franquicias han probado ser el método y esquema mas seguro para establecer un negocio”

Estudios reales y confiables, nos indican que el noventa y cinco por ciento de los negocios independientes fracasan en los primeros 5 años de su existencia y de hecho, la gran mayoría de éstos nunca llegan a ser rentables.

Las Franquicias son negocios estables que arrojan grandes utilidades y grandes satisfacciones empresariales.

Al adquirir una Franquicia **RECREA**, los inversionistas reciben una marca de prestigio, una operatividad resuelta, un sistema de administración eficiente y una cobertura mercadológica que en forma independiente sería imposible pagar.



¿Quienes Somos?

RECREA es una empresa de servicio con más de 20 años de experiencia en la planificación y ejecución de proyectos corporativos y particulares en varios países con gran éxito y profesionalismo.

Los servicios ofrecidos son de alta y creciente demanda en el mercado y cada vez son más las compañías y particulares que buscan una empresa seria y reconocida para hacer sus eventos. Ponemos a la disposición de nuestros clientes un portafolio de servicios destinados a propiciar el buen aprovechamiento del tiempo libre. Somos conscientes de que la recreación, el deporte, la cultura, la motivación y la integración apoyan a nuestros clientes en su objetivo de mejorar el clima laboral y la satisfacción de su equipo y asociados.

La Franquicia Recrea

RECREA Es una franquicia de entretenimiento y organización de eventos que mezcla como concepto tres negocios que van a estar interconectados.



Parque con atracciones inflables

Alquiler y venta de equipos inflables y de entretenimiento

Organización de eventos recreativos





Misión

Ofrecer soluciones efectivas y eficaces que den respuesta a necesidades corporativas y particulares en el área de la recreación y servicios, adaptadas a las nuevas exigencias del mercado y dadas por el continuo desarrollo de nuestros clientes.



Visión

Estar a la vanguardia del mercado para formar parte y ser aliado de nuestros clientes en la planificación, desarrollo y evaluación de todo proyecto conjunto, con un sólido equipo en constante capacitación.

Para **RECREA** significa un compromiso el poder brindar alternativas recreativas y motivacionales que apoyen a las empresas a estar a la vanguardia del mercado en el nuevo milenio.



Objetivos

Los objetivos principales de RECREA son los siguientes:

- 1 Crecer bajo el formato de franquicias.
- 2 Fortalecimiento de la marca por incremento de presencia en el mercado nacional e internacional.
- 3 Consolidar el concepto de RECREA como líder absoluto en su mercado.
- 4 Optimizar las operaciones de RECREA de manera que permita administrar y controlar eficientemente un sistema de franquicias.
- 5 Crear en la medida del desarrollo de la red de franquiciados, una estructura organizacional que permita supervisar y apoyar eficientemente a un sistema de franquicias de gran envergadura.
- 6 Establecer un sistema de controles de operación, calidad, normas y procedimientos que optimicen y garanticen la funcionalidad de la red.
- 7 Consolidar los procesos operativos, administrativos y/o de innovación tecnológica creando los medios para transmitirlos a terceros.
- 8 Permitir al franquiciado una recuperación de la inversión en un tiempo adecuado.
- 9 Desarrollar un plan de mercadeo que potencie la marca RECREA para lograr su posicionamiento en el mercado venezolano e internacional.



Ventajas

Ventajas de adquirir una franquicia Recrea:

- 1 Ofrecimiento de servicios de alta y creciente demanda en el mercado.
- 2 Experiencia en el mercado y soporte que puede brindarle al franquiciado para el entrenamiento y conocimiento del negocio.
- 3 Plataforma tecnológica, recursos, materiales y conceptos probados y que están documentados para mostrar a los clientes los servicios que ofrece.
- 4 Opción segura para iniciar un negocio propio, con una inversión solidaria de bajo riesgo y mucho respaldo.
- 5 Asesoría para que el éxito de la franquicia en el lugar donde inicie el negocio.
- 6 Planes de mercadeo y las constantes ideas que desarrolla para traer nuevos negocios.
- 7 Sistema de gestión, fácil de utilizar y que brinda total control al franquiciado sobre su negocio.
- 8 Página web robusta que apoya la labor.
- 9 Equipo de profesionales dispuesto a prestarle soporte constante.
- 10 Capacitación documentada en manuales de operación.
- 11 Exclusividad de zona para el franquiciado



Perfil del Franquiciado

El candidato de una Franquicia RECREA, en primer lugar deberá ambicionar la constitución de su propio negocio, buscando como meta su éxito empresarial. El perfil básico de un franquiciado ideal para RECREA, deberá reunir las siguientes características:

- 1 Ambicioso y deseos de hacer crecer el negocio.
- 2 Abierto a cumplir con los lineamientos de nuestro negocio.
- 3 Dispuesto a conocer y aprender a fondo el negocio.
- 4 Nivel universitario en carreras afines.
- 5 Idealmente experiencia en el área de negocio.
- 6 Comprometido con prestar un excelente servicio.
- 7 Que le gusten los niños.
- 8 Que le agrade el trabajo con público y de servicio.
- 9 Capaz de conjugar independencia y cooperación.
- 10 Los ingresos provenientes de su actividad en RECREA deben representar un alto porcentaje de sus ingresos.
- 11 Debe percibir a RECREA como la pieza más significativa de su crecimiento empresarial.



Apoyo al Franquiciado

Ofrecemos un sistema de apoyo para el franquiciado diseñado para satisfacer sus necesidades comerciales.

Tenemos compromisos de ofrecerle un apoyo integral que propicie la optimización de sus inversiones en términos de rentabilidad. Su éxito es nuestro éxito!

Exclusividad de la zona

Ofrecemos por contrato exclusividad de la zona, garantizándole el espacio necesario para que su negocio se desarrolle de forma efectiva.

Capacitación del Personal

Antes de la apertura de la Franquicia, proporcionamos capacitación a través de tutoriales para el desarrollo y les ofrecemos conocimientos teóricos y prácticos llevados a cabo en nuestras sedes.

Asistencia durante los primeros días

El Supervisor de Franquicias designado por Casa Matriz se trasladará a la localidad, quien asistirá al franquiciado en todo lo referente a la operación del local, ayudando así tanto al personal como al propio franquiciado a familiarizarse con los métodos operativos. El costo de esta asistencia estará incluido dentro de la inversión inicial.

Material POP

Casa Matriz se encargará de realizar la imagen y diseño de cierto material POP para las franquicias y entregar las especificaciones físicas y artes finales para su impresión por parte de cada franquiciado, quien debe buscar el mejor lugar para su impresión local, siempre bajo aprobación de Casa Matriz, quien evalúa su calidad.

Proveeduría Estratégica

Proveedores estratégicos son aquellos previamente calificados, analizados y aprobados por Casa Matriz para suministrar ciertos productos o equipos que el franquiciado estará en la obligación de adquirir. Entre los productos que RECREA incluiría dentro de la proveeduría estratégica están: inflables, motores para inflar los colchones, los equipos de alimentos (perros calientes, cotufas, algodón de azúcar, raspados, etc.), producción de material POP y el sistema administrativo.





Proceso

Para convertirse en un Franquiciado de RECREA deberá seguir los siguientes pasos:

- Paso 1** Solicitud de la Franquicia
- Paso 2** Evaluación de la solicitud
- Paso 3** Envío por Casa Matriz de Circular de Oferta de Franquicia
- Paso 4** Reunión entre emprendedor y Casa Matriz
- Paso 5** Firma de la Carta de Intención
- Paso 6** Creación de la Nueva Empresa
- Paso 7** Firma del Contrato de Franquicia
- Paso 8** Desarrollo del Proyecto
- Paso 9** Entrenamiento Pre-Apertura
- Paso 10** Asistencia durante los primeros días
- Paso 11** Seguimiento de la evolución de la operación por parte de Casa Matriz



Servicios

Como parte de los servicios que usted a través de nuestra franquicia podrá ofrecer a sus clientes están:

- Ⓢ Eventos motivacionales y de incentivo/Team Building
- Ⓢ Rallies Automovilísticos y Pedestres / Gymkhanas recreativas
- Ⓢ Eventos Aniversarios y Reconocimientos por años de servicio
- Ⓢ Concursos de lealtad interna
- Ⓢ Viajes institucionales / Viajes de Incentivo
- Ⓢ Planes vacacionales y Campamentos para adultos
- Ⓢ Planes vacacionales y Campamentos infantiles / Day Camp
- Ⓢ Torneos deportivos / Juegos nacionales y regionales
- Ⓢ Eventos recreativos temáticos y de Construcción de Equipos
- Ⓢ Convenciones y Promociones
- Ⓢ Fiestas de Adultos / Fiestas Infantiles / Promociones
- Ⓢ Atracciones Inflables
- Ⓢ Locaciones / Talentos / Alimentación / Catering / Festejo/
- Ⓢ Transporte
- Ⓢ Parques Recreacionales



recrea[®]group
La evolución de la recreación

RECREA PARK RECREA RECREA INFLABLES



Lino Aponte

CEO /Founder

linoaponte@recrea.com.ve

Miami: + 1.305.834.5665

Vnzla: + 58 414.3142481

Rep.Dom.:+ 1.849.868.5552

www.recrea.com.ve / www.recreainflables.com / www.recreapark.com.do



@recrealideres



recrea



recrealideres